



BOSTON NETWORK
The Global Knowledge Network

Course:

Top Sales Professional Training

สุดยอดนักขายมืออาชีพ

Duration: 1 Day (9:00 – 16:00)

BOSTON NETWORK
The Global Knowledge Network

PRactical WORKSHOP

พัฒนาตัวคุณ
สู่นักขาย
มืออาชีพ

ด้วยหลักสูตร
TOP SALES
PROFESSIONAL TRAINING

สร้างทักษะการขาย การบริหารการขาย สื่อสาร สร้างความสัมพันธ์ เพิ่มทักษะการแก้ปัญหา
เจรจาต่อรอง สร้างความเชื่อมั่น และสร้างแรงจูงใจในการขายอย่างมีระบบ

สอนโดย
คุณจารย์
มืออาชีพ

Class
Inhouse

Class
Public

Live
Distance
Training



www.bostonnetwork.com

02-949-0955



Boston Network Co., Ltd. Tel: 02-949-0955, 02-318-6891, 08-6337-8266

E-mail: seminar@bostonnetwork.com <http://www.bostonnetwork.com>



หลักการและเหตุผล:

การพัฒนาทักษะด้านการขายเป็นสิ่งสำคัญอย่างยิ่งในธุรกิจที่ส่งเสริมให้ธุรกิจเกิดผลลัพธ์ที่ดี และเป็นสิ่งที่สำคัญมากที่ผู้บริหารต้องให้ความสำคัญและทำความเข้าใจในการบริหารการขายอย่างมีประสิทธิภาพ การฝึกอบรมการขายที่มีประสิทธิภาพสามารถช่วยให้นักงานขายพัฒนาทักษะ ความรู้ และความเชื่อมั่นที่พวกเขาต้องการเพื่อทำการปิดการขาย สร้างความสัมพันธ์กับลูกค้า และบรรลุวัตถุประสงค์ทางธุรกิจได้อย่างมีประสิทธิภาพ

ประโยชน์ที่ได้รับ:

- เข้าใจกระบวนการการขายแบบมืออาชีพ
- เพิ่มความรู้เกี่ยวกับผลิตภัณฑ์และทักษะการขาย
- สร้างทักษะการสื่อสารและการสร้างความสัมพันธ์ที่มีประสิทธิภาพ
- เพิ่มความสามารถในการแก้ปัญหาและการต่อรอง
- สร้างความเชื่อมั่นและแรงจูงใจในการขายอย่างมีระบบ

หัวข้อการบรรยาย:

- Sales Planning (การวางแผนการขาย)
- Know Your Customer (รู้จักลูกค้า)
- Introduction like a pro (เปิดตัวอย่างมืออาชีพ)
- Define Customer Need (เข้าใจความต้องการที่แท้จริง)
- Overcome Objection (แก้ไขข้อกังวลใจ)
- Persuasive Selling (การเสนอขายแบบจูงใจ)
- Create Best Experience (สร้างประสบการณ์ที่ดีที่สุด)
- Update Sales Pipeline (จัดวันที่กรายการขาย)

เหมาะสำหรับ:

- ผู้บริหารทีมขาย ผู้จัดการ รองผู้จัดการ และ ฝ่ายขาย



BOSTON ✦ **NETWORK**
The Global Knowledge Network

วิทยาการ:

วิทยาการผู้ทรงคุณวุฒิจาก บริษัท บอสตันเน็ตเวิร์ค จำกัด

วัน เวลา สถานที่ และค่าใช้จ่าย ในการเข้าร่วมงานสัมมนา

วันที่ 9 กันยายน 2567 เวลา 09.00-16.00 น. โดยสามารถเลือกการเข้าอบรมได้ 2 ช่องทาง ดังนี้

1. เข้าร่วมอบรมที่โรงแรมจัสมิน ซิตี้ (ซอยสุขุมวิท 23) หรือโรงแรมที่เทียบเท่า
(สถานที่อาจมีการเปลี่ยนแปลงกรุณาติดต่อเจ้าหน้าที่ประสานงาน)
ค่าใช้จ่ายในการเข้าร่วมงานสัมมนา ราคา 6,500 บาท (ราคานี้ยังไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม 7%)
2. เข้าร่วมอบรมแบบทางไกลโดยการประชุม Distance Learning Instructor-led Virtual Class via Face to Face Application
ค่าใช้จ่ายในการเข้าร่วมงานสัมมนา ราคา 5,500 บาท (ราคานี้ยังไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม 7%)

สำหรับรายละเอียดเพิ่มเติม กรุณาติดต่อผู้ประสานงานอบรม โทร: 02 949 0955, 02 318 6891, 086 337 8266, Email: seminar@bostonnetwork.com และ Line ID: @bostonnetwork

ค่าฝึกอบรม สามารถหักค่าใช้จ่ายทางภาษีได้ 200%ของค่าใช้จ่ายจริง
(พระราชกฤษฎีกาฉบับที่ 437 ใ้ 19 ตุลาคม พ.ศ. 2548 เป็นต้นไป)

สร้างสรรค์หลักสูตรสัมมนาคุณภาพเยี่ยมโดย



BOSTON ✦ **NETWORK**
The Global Knowledge Network



แผนที่ โรงแรมจัสมิน ซิตี้ (ซอยสุขุมวิท 23) (สถานที่อาจมีการเปลี่ยนแปลงกรุณาติดต่อเจ้าหน้าที่ประสานงาน)





Registration Form

บริษัท บอสตันเน็ตเวิร์ค จำกัด (สำนักงานใหญ่) 573/140 ซอยรามคำแหง 39 แขวงพลับพลา
เขตวังทองหลาง กรุงเทพมหานคร 10310 Tel: 02-949-0955, 02-318-6891
เลขประจำตัวผู้เสียภาษี 0105548037730

ข้อมูลผู้เข้าร่วมสัมมนา : (โปรดกรอกข้อมูลให้ครบถ้วนและชัดเจน, ภาษาไทย: ตัวบรรจง, ภาษาอังกฤษ: ตัวพิมพ์)

หลักสูตรที่ร่วมสัมมนา _____	วันสัมมนา _____
สนใจร่วมการอบรม <input type="checkbox"/> แบบ Classroom <input type="checkbox"/> แบบ Virtual Online <input type="checkbox"/> เข้าร่วมได้ทั้ง 2 แบบ <input type="checkbox"/> ขึ้นอยู่กับกรณียืนยันการจัดจากสถาบัน	
ชื่อ-นามสกุล (ภาษาไทย) _____	_____
(ภาษาอังกฤษ) _____	_____
บริษัท (ภาษาไทย) _____	_____
(ภาษาอังกฤษ) _____	_____
ตำแหน่งงาน: _____	แผนก/ฝ่าย: _____
เบอร์โทรศัพท์ที่ทำงาน: _____	เบอร์โทรศัพท์มือถือ: _____
เบอร์โทรสาร Fax: _____	E-mail: _____
ชื่อผู้ประสานงาน (HR) _____	เบอร์โทรศัพท์ _____

ข้อมูลเพื่อใช้ออกใบกำกับภาษี : โปรดตรวจสอบความชัดเจนครบถ้วน เพื่อความถูกต้องของใบเสร็จใบกำกับภาษีที่ท่านจะได้รับ)

ชื่อที่ให้ระบุในใบกำกับภาษี : _____	<input type="checkbox"/> ตามชื่อบริษัทด้านบน
ที่อยู่ให้ระบุในใบกำกับภาษี: _____	_____
_____	_____

การชำระเงินค่าสัมมนา : สามารถสอบถามรายละเอียดและสำรองที่นั่งได้ที่ 02-949-0955, 02-318-6891 ต่อ 104, 105, 108, 109

วิธีการชำระเงิน	
<input type="checkbox"/>	โอนเงินเข้าบัญชี บริษัท บอสตันเน็ตเวิร์ค จำกัด ธนาคารที่เอ็มบีธนชาต สาขาเอสพลานาด รัชดา บัญชีออมทรัพย์เลขที่ 667-2-01501-0 โอนวันที่ _____ ธนาคารไทยพาณิชย์ สาขาสี่แยกศรีวิภา บัญชีออมทรัพย์เลขที่ 140-2-63049-9 โอนวันที่ _____
<input type="checkbox"/>	ถือเช็คจ่ายหน้างานในนาม บริษัท บอสตันเน็ตเวิร์ค จำกัด
<input type="checkbox"/>	จ่ายเงินสดหน้างาน
ข้อมูลครบถ้วนแล้ว กรุณาส่งกลับมาที่ Email: seminar@bostonnetwork.com หรือ ส่งผ่าน Line ID: @bostonnetwork	
โปรดนำหนังสือรับรองภาษีหัก ณ ที่จ่ายมายื่นในวันสัมมนา	
1) บริษัทฯ ขอสงวนสิทธิ์ในการสำรองที่นั่งให้แก่ผู้ส่งเอกสารลงทะเบียนครบถ้วนและชำระเงินแล้วเท่านั้น	
2) เจ้าหน้าที่จะแจ้งยืนยันการลงทะเบียนของท่านอีกครั้งหลังจากได้รับเอกสาร	
3) ในกรณีที่ท่านสำรองที่นั่งไว้แล้วแต่ไม่สามารถเข้าร่วมการสัมมนาได้ กรุณาแจ้งล่วงหน้าก่อนวันงานอย่างน้อย 10 วัน	
หากไม่แจ้งตามกำหนด ท่านจะต้องชำระค่าธรรมเนียมเอกสารเป็นจำนวน 50% ของอัตราค่าลงทะเบียน	